

**ФОРМУЛЯР  
ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА**

## ЦЕЛИ ЗАПОЛНЕНИЯ ФОРМУЛЯРА

- ◆ представление сведений об инвестиционном проекте в систематизированном виде, соответствующем методике работы Сбербанка России;
- ◆ проведение экспресс-анализа возможности осуществления проекта с участием Сбербанка России;
- ◆ получение Заемщика информации о составе документов, необходимых Банку для проведения комплексной экспертизы инвестиционного проекта.

## ПРАВИЛА ЗАПОЛНЕНИЯ ФОРМУЛЯРА

- ◆ Формуляр состоит из двух частей, первая из которых содержит основную информацию для принятия Банком решения о принятии проекта в проработку или прекращения его рассмотрения. Вторая часть содержит дополнительную и более подробную информацию, которая поможет Банку принять вышеуказанное решение.
- ◆ Формуляр требует четкого и краткого заполнения полей для ответов на вопросы, однако если Вам не хватает места, то оставшуюся информацию напишите на дополнительных листах в конце формуляра.
- ◆ Большинство полей для заполнения имеют под собой подсказки мелким шрифтом. Внесенная информация должна, по меньшей мере, содержать ответы на поставленные в подсказке вопросы.
- ◆ В остальных случаях необходимо просто выбрать вариант ответа, перечеркнув прямоугольник, стоящий в начале пункта, следующим образом:
- ◆ Если нет полной уверенности в правильности заполнения формуляра, обращайтесь по телефонам контактной линии отдела.
- ◆ Формуляр и каждая его страница должны быть подписаны ответственным лицом Инициатора проекта.
- ◆ Направляйте заполненный формуляр и прилагаемые к нему документы по адресу Управления.

## ТЕРМИНЫ

**Инициатор проекта** - юридическое лицо, подающее обращение в Банк в связи с реализацией проекта, и, как правило, осуществляющее подготовку проекта к реализации или осуществляющее проект его на момент подачи своего обращения в Сбербанк России.

**Оператор проекта** - юридическое лицо, которому предстоит осуществлять проект. Например, Оператором может быть специально созданная для реализации проекта компания.

**Заемщик** - юридическое лицо, которому может быть предоставлен кредит Банка в рамках реализации проекта.

**Примечание:** как правило, Оператор и Заемщик выступают в одном лице, а в некоторых случаях одно и то же юридическое лицо может представлять всех трех: Инициатора, Оператора и Заемщика.

## ЗАЯВЛЕНИЕ ИНИЦИАТОРА ПРОЕКТА

### Сведения о

\_\_\_\_\_ (наименование проекта)

### ПОДГОТОВЛЕНЫ

\_\_\_\_\_ (наименование Инициатора проекта)

несущим полную ответственность за их достоверность и актуальность.

Все сведения приведены (в пересчете) в ценах на \_\_\_\_\_ месяц 20\_\_\_\_ год.

\_\_\_\_\_ (ФИО руководителя)

\_\_\_\_\_ (должность)

М.П.

\_\_\_\_\_ (подпись)

" \_\_\_\_\_ " 20\_\_\_\_ год

**Примечание:** предоставление неполной, искаженной информации или ее сокрытие рассматривается Банком в качестве причины для немедленного прекращения рассмотрения проекта.

### ОСНОВНЫЕ СВЕДЕНИЯ О ПРОЕКТЕ И ЕГО ИНИЦИАТОРЕ

<b>Инициатор проекта:</b>	
	(наименование организации, подающей обращение в Банк)

	(организационно-правовая форма, приоритетный (основной) код отрасли по ОКОНХ, ОКВЭД, )

<b>Проект</b>	
	(краткое название проекта)
<b>Суть проекта</b>	
	<b>Основные характеристики проекта</b>
<input type="checkbox"/>	1. Строительство с нуля
<input type="checkbox"/>	2. Модернизация
<input type="checkbox"/>	3. Реконструкция
<input type="checkbox"/>	4. Расширение действующего производства
<b>Общая стоимость проекта</b>	
<b>Текущая стадия реализации проекта</b>	
<b>Состояние дел по реализации проекта</b>	

<b>Основные виды продукции</b>	1.
	2.
	3.
	4.

	5.
<b>Объёмы производства по видам продукции</b>	1. 2. 3. 4. 5.
<b>Основные группы потребителей</b>	
	<i>(если предполагается экспорт - указать куда) (если покупателями будут отдельные крупные покупатели - указать)</i>
<b>Суть обращения в Банк</b>	
	<i>(Кредит или прямые инвестиции, или гарантия, или сочетание ...)</i>
<b>Цели использования средств Банка или его обязательств</b>	
	<i>(на финансирование предынвест-х исследований, закупки оборудования, оплату аванса по импортному контракту и т.п. или (если гарантия или подобное) в обеспечение своих обязательств по кредиту.... и т.п.)</i>

<b>Ожидаемые Инициатором проекта условия финансирования проекта Банком или стоимость гарантии</b>	
---	--

<b>1</b>	<i>(для кредита указать: сумму и валюту кредита, процентную ставку, период использования (выборки) средств кредита, срок погашения основного долга по кредиту, порядок погашения основного долга (равномерно, одной суммой или по графику), момент начала погашения основного долга, периодичность выплаты процентов, возможность выплаты процентов без отсрочки со стороны Банка)</i>
<b>2</b>	<i>для прямых инвестиций указать; сумму и валюту, срок окупаемости инвестиций, долю в капитале оператора проекта, порядок и условия приобретения этой доли (если предполагается особый порядок распределения продукции, чистых доходов или прибыли, то описать подробности и условия)</i>
<b>3</b>	<i>для обязательства Банка (гарантии, авалирования векселей, открытия непокрытого аккредитива с отсрочкой платежа, вексельного кредита) указать: сумму и валюту, срок действия, бенефициара и необходимые детали</i>
<b>4</b>	<i>При сочетании вышеуказанных продуктов или наличии вариантов указать детали и дать пояснения.</i>
<b>Источники погашения кредитов и возврата инвестиций, полученных для реализации проекта</b>	
	<i>(если реализации продукции, то указать какой и кому; если это новые заимствования то указать основания для таких ожиданий; если это выпуск ценных бумаг в будущем, то указать предпосылки и детали организации выпуска и т.п.)</i>
<b>Обеспечение по кредитам или обязательствам Банка</b>	

<i>(указать вид обеспечения: гарантия, поручительство или залог; кто готов выступить гарантом или поручителем, на какую сумму и срок; для залога - предмет залога, его рыночную стоимость и варианты реализации)</i>	
<b>Наличие договоренности с потенциальным гарантом (поручителем)</b>	
<i>(необходима ссылка на соответствующие документы и уровень согласовывающих данный вопрос сторон)</i>	
<b>Общий объем средств, необходимых для реализации проекта (кроме средств Банка)</b>	
<i>(указать цели (объекты) использования средств, сроки в течении которых они должны быть произведены, указать других потенциальных инвесторов проекта, объемы инвестиций (в том числе кредитов) и условия на которых они могут быть произведены (выданы) и формы возврата вложенных средств инвесторам.</i>	
<b>Объём произведенного финансирования на дату подачи обращения</b>	

	<i>(указать объемы финансирования, кем были произведены, цели и объекты произведенных вложений средств, а также наличие документов, подтверждающих такие вложения)</i>
<b>Наличие поддержки проекта на федеральном, региональном или местном уровнях власти</b>	
	<i>(указать на наличие (или на возможность получения) поддержки в органах власти соответствующего уровня, и о формах такой поддержки, а также возможные детали,</i>

### ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОЕКТА

<b>Соотношение собственных и заемных средств</b>	
<b>Чистая текущая стоимость (NPV) при ставке дисконтирования - ___ % и периоде расчета ____</b>	
<b>Внутренняя норма дохода (рентабельности) на инвестиции (IRR)</b>	
<b>Период окупаемости инвестиций (payback period),</b>	
<b>Период возврата заемных средств (repayment period) при коэффициенте покрытия ссудной задолженности (debt cover ratio)* _____</b>	

\* Коэффициент покрытия ссудной задолженности определяется как отношение общей суммы денежных средств, которую можно направить на погашение задолженности (чистая прибыль + амортизация) к сумме погашения основного долга и процентов. Рассчитывается по периодам (по кварталам). Указывается нормативное значение коэффициента, принятое при расчете периода возврата заёмных средств.

Точка безубыточности проекта (breakeven - point)**	
--	--

---

\*\* Минимальный объём производства, при котором чистая текущая стоимость проекта становится равной нулю.

**ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИЙ**, которые потенциально могут нести обязательства перед Банков в рамках схемы финансирования проекта (стать Заемщиком, Гарантом либо Поручителем).

<b>Валюта баланса на последнюю отчетную дату</b>		
<b>Прибыль (убыток) по итогам последнего года<sup>1</sup></b>		
<b>Прибыль (убыток) на последнюю отчетную дату( )</b>		
<b>Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)<sup>2</sup></b>		
<b>Коэффициент общей платёжеспособности<sup>3</sup></b>		
<b>Рентабельность активов<sup>4</sup></b>		
<b>Счёт недоимщика<sup>5</sup></b>		
<b>Объём картотеки по всем счетам</b>		
<b>Объём дебиторской задолженности (общий) (млн. руб.)</b>	<i>Основные дебиторы (наименование организации (объем задолженности))</i>	<i>Объём непросроченной задолженности (в % к общему V)</i>
	1. 2. 3. 4. 5.	
<b>Объём кредиторской задолженности (млн.руб/долларов США)</b>	<b>Основные кредиторы (наименование организации (объем задолженности))</b>	<b>Объём непросроченной задолженности (в % к общему V) (млн. руб. или млн. долл. США.)</b>
	1. 2. 3. 4.	
	<b>Наличие задолженности перед :</b>	<b>Объем задолженности (млн. руб.)</b>
	<b>бюджетом</b>	
	<b>по зарплате</b>	

<sup>1</sup> Строка 140 формы №2

<sup>2</sup> Текущие активы к текущим пассивам

<sup>3</sup> Собственный капитал ко всем пассивам

<sup>4</sup> Годовая прибыль (по последнему годовому балансу) к валюте баланса

<sup>5</sup> Размер задолженности на дату заполнения, если таковая имеется

Наличие поручительств: (наименование бенефициаров)	Сумма поручительства	Срок окончания действия поручительства
1.		
2.		
3.		
4.		

Квартал (№1 - последний отчетный квартал)	Прибыль <sup>6</sup> за последние три года (поквартально)	Доход на акцию (по итогам работы за три последние года)	Дивиденды выплаченные (на обыкновенную/на привилегированную)
15			
14			
13			
12			
11			
10			
9			
8			
7			
6			
5			
4			
3			
2			
1			

Примечания и комментарии к таблице:

---



---



---



---



---



---



---



---



---



---

<sup>6</sup> Строка 140 формы №2 (очищенная от нарастающего итога).







**СВЕДЕНИЯ ОБ ИНИЦИАТОРЕ, ОПЕРАТОРЕ ПРОЕКТА И ПОТЕНЦИАЛЬНОМ ЗАЕМЩИКЕ.**

Примечания:

1. настоящий Формуляр предусматривает два основных случая - когда Заемщиком может быть действующая компания, и когда Заемщиком может стать специально созданная для реализации проекта компания;
2. при необходимости нижеприведенные формы копируются для заполнения по каждому участнику.

Размер уставного капитала			
		<i>объявленный</i>	
		<i>оплаченный</i>	
<b>Структура уставного капитала</b>			
	Количество	Стоимость одной акции	Общая сумма
<i>Обыкновенные акции</i>			
<i>Привилегированные</i>			
Основные учредители (юридические лица перечислить полностью)	Доля в капитале % (обыкновенные акции / привилегированные)		
Наличие дочерних обществ			
<i>(описать политику в области участия в капитале других организаций и краткую историю такого участия)</i>			
1.			
2.			
3.			
4.			
5.			
<i>(указать наименование дочерней компании и долю предприятия в её капитале)</i>			<i>(%%)</i>
Является ли частью холдинга			

	<i>(если да, то описать структуру холдинга)</i>
или группы компаний, объединенных договорами о совместной деятельности.	
	<i>(указать наименования компаний и предмет сотрудничества, особенно отметить пункты о взаимной финансовой поддержке).</i>
Основные виды деятельности действующей компании	
Номенклатура выпускаемой <u>действующим</u> производством продукции	
	<i>(указать объёмы выпуска основных видов продукции в натуральном выражении и в % к общему объёму производства, а также выделить прибыльные и убыточные направления деятельности)</i>
Доля на рынке по основным	

видам продукции	
Конкуренция <i>(общее состояние рынка)</i>	
Основные отечественные конкуренты <i>(наименование, доля на рынке)</i>	
Основные иностраные конкуренты <i>(наименование, доля на рынке)</i>	

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ СВЕДЕНИЯ ОБ ИНИЦИАТОРЕ ПРОЕКТА

Сведения приведены по состоянию на 20\_\_ год

Наименование показателя	Единица измерения	Значение показателя за последние три года (поквартально) поквартально (№1 - последний отчетный квартал)											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1. Объем произведенной продукции (работ, услуг) в натуральном выражении*													
2. Объем произведенной продукции (работ, услуг) в стоимостном выражении	тыс. USD												
3. Объем реализованной продукции (работ, услуг).	тыс. USD												
4. Валюта баланса	млн.руб.												
5. Основные средства	млн.руб												
6. Среднесписочная численность работающих, всего:	человек												
7. В т. ч. управленческого персонала.	человек												
8. ИТР.	человек												
9. Рабочие и служащие.	человек												

\* Указывается если это в принципе возможно.

**Программа продаж продукции по основным видам товарной продукции,  
выпускаемой на действующем производстве, на срок ожидаемого финансирования.**

№	Наименование продукции	В натуральном выражении	В стоимостном выражении за вычетом НДС и акцизов (в тыс. долларов США)
1			
2			
3			
4			
5			
6			
7			
8			

**СТРУКТУРА УПРАВЛЕНИЯ КОМПАНИЕЙ**

<b>Органы управления компанией</b>	
	<i>(выделить временные органы управления или структурные единицы, специально созданные для реализации проекта (если таковые существуют))</i>
<b>Схема структуры управления</b>	

	<i>(указать на схеме зоны ответственности высших руководителей компании)</i>
<b>Состав наблюдательного совета компании</b>	
	<i>(в т.ч. указать входят ли представители коммерческих банков в состав совета)</i>

## МАРКЕТИНГ

<b>Ответственный (ые) за вопросы маркетинга в компании</b>	
	<i>(указать Ф.И.О., должность, возраст, образование и опыт работы, в т.ч. по этому профилю.)</i>

<b>Обоснование выбора продукции проекта</b>	
---	--

	<p align="center"><i>(указать, что побудило взяться за реализацию проекта, описать краткую историю проекта)</i></p>
<p><b>Состояние рынка</b></p>	
	<p align="center"><i>(указать ёмкость рынка, его характер (местный, региональный, национальный, международный) с точки зрения плана маркетинга, основные сегменты рынка и распределение потребления по регионам, тенденции развития рынка)</i></p>
<p><b>Конкуренция на рынке</b></p>	
	<p align="center"><i>(указать доли рынка, приходящиеся на основных конкурентов, их основные сильные и слабые стороны, основные группы потребителей)</i></p>
<p><b>Прогноз развития рынка и конкуренции на</b></p>	

<b>НЕМ</b>	
<b>Стратегия маркетинга</b>	
	<i>( в т.ч. указать на основные цели маркетинга, моменты ценовой и сбытовой политики, целевые группы потребителей)</i>
<b>План маркетинга</b>	

	<i>(указать основные составляющие плана, сроки реализации мероприятий по маркетингу (в том числе по рекламе и сбыту продукции), выделить затраты связанные с маркетингом продукции, возможные реакции на действия конкурентов или колебания рынка)</i>

**ПРОГРЕСС ДОСТИГНУТЫЙ В РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА**  
(на момент обращения в Банк)

<b>Ответственный (ые) за реализацию Проекта.</b>	
	<i>(указать Ф.И.О., должность, возраст, образование и опыт работы, в т.ч. по этому профилю.)</i>

<b>Заказчик проекта</b>	
	<i>(указать чьей собственностью являются материалы исследовательских и проектных работ, иных документов по проекту, имеющихся в наличии на момент обращения)</i>
<b>Основные материалы по проекту, имеющиеся в наличии</b>	

	<p><i>(привести перечень готовых материалов (по исследованию возможностей, проектированию, правам аренды/собственности, лицензиям, получению разрешений, результатам экспертиз и т.п.), необходимых для реализации проекта</i></p>
<p><b>Наличие договоров и контрактов на проводимые на момент обращения в Банк работы:</b></p>	
<p><b>А) для инвестиционной фазы</b></p>	
	<p><i>(привести перечень контрактов и договоров с ген. проектировщиками, ген. и субподрядчиками, поставщиками и прочими контракторами)</i></p>
<p><b>Б. для производственной фазы</b></p>	

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• для действующего производства - указать основные контракты с поставщиками сырья, полуфабрикатов и комплектующих, с поставщиками энергоносителей, с транспортными организациями и покупателями готовой продукции;</li> <li>• для нового производства, создаваемого в рамках проекта - аналогичные документы или их проекты;</li> <li>• при отсутствии контрактов на сбыт продукции - представить информацию, подтверждающую наличие интереса потенциальных покупателей.</li> </ul>

### ВЫБОР ТЕХНОЛОГИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ

<b>Ответственный (ые) за организацию производства и техническую политику.</b>	
	<i>(указать Ф.И.О., должность, возраст, образование и опыт работы, в т.ч. по этому профилю, лиц отвечающих как за действующее производство, так и за создаваемое.)</i>

<b>Факторы, определившие выбор технологий и оборудования</b>	
--	--

	<i>( в т.ч. указать, чем руководствовалась компания при выборе технологий и оборудования, насколько широко и тщательно изучались конкурентные предложения)</i>
<b>Характер применяемых технологий</b>	
	<i>(указать насколько апробированными в мировой и отечественной практике являются применяемые в проекте технологии и оборудование и насколько знакомы они компании, соответствуют ли они основному профилю деятельности компании; затронуть вопросы обучения работе на новом оборудовании).</i>
<b>Опыт поставщиков технологий и оборудования на Российском рынке.</b>	
	<i>привести список проектов реализованных в России на технологии и оборудовании фирм поставщиков, привести результаты анализа неудач в использовании указанного ноу-хау и оборудования)</i>
<b>Условия поставки в ключевых контрактах</b>	

	<i>(под ключ, шеф-монтаж + пуско-наладка, только поставка; указать, также, как будет происходить транспортировка грузов)</i>
<b>Специальные условия контрактов</b>	
	<i>(указать на наличие оговорок, обуславливающих ответственность поставщика за своевременное и полное выполнение контрактных обязательств, особенно для контрактов заключаемых на условиях “не под ключ”</i>

<b>Контракты на реализацию продукции</b>	
	<i>(для действующего производства - указать действующие и планируемые контракты, позволяющие успешно обслуживать долг (долги);</i>

<i>для будущего производства - указать подписанные и согласованные контракты; для всех контрактов указывать сумму в эквиваленте валюты кредита, срок действия контракта и условия оплаты).</i>	
<b>История взаимоотношений с покупателями продукции</b>	
<i>(указать сколько времени фирма работает с данными покупателями и как оценивает их текущее финансовое положение, были ли случаи задержки платежей этими фирмами)</i>	

### ФИНАНСИРОВАНИЕ ПРОЕКТА

<b>Ответственный за вопросы финансирования в компании</b>	
<i>(указать Ф.И.О., должность, возраст, образование и опыт работы, в т.ч. по этому профилю, лиц отвечающих как за действующее производство, так и за создаваемое.)</i>	
<b>Общая стоимость проекта</b>	
<i>(включая затраты на предынвестиционные исследования)</i>	
<b>Объем вложенных в реализацию проекта средств</b>	

	<i>(указать основные статьи произведенных затрат и перечислить объекты вложений)</i>
<b>Перечень инвесторов уже произведших вложения в проект</b>	
	<i>(указать размер вложений за счет собственных средств Инициатора и Заемщика и состав инвесторов финансирующих проект; по возможности указывать, какие статьи затрат кем финансировались и в какой форме (прямые инвестиции или кредит); если инвестиции производились в натуральной форме, дать их описание и указать как они рассчитывались).</i>
<b>Объем необходимых средств для реализации проекта</b>	
	<i>(полный объем средств, необходимых для завершения проекта, с учетом потребностей в оборотном капитале; указать, <b>что</b> осталось профинансировать)</i>
<b>Источники средств</b>	

	<p align="center"><i>(указать сколько будет профинансировано из собственных средств Инициатора и Заемщика; сколько будет за счет прямых инвестиций учредителей Заемщика; каков планируемый объем заемных средств)</i></p>
<p><b>Потенциальные инвесторы/кредиторы</b></p>	
	<p align="center"><i>(указать наименования инвесторов, объемы инвестиций (кредитов) приходящихся на них, цели их использования и основных условия участия инвесторов в проекте, в т.ч. доли получаемые в капитале Заемщика (или иные формы возврата вложенных средств).</i></p>
<p><b>Источники погашения задолженности по кредитам в допроизводственной фазе (для вновь создаваемых производств)</b></p>	

	<p><i>(исходя из необходимости в ежеквартальном погашении процентов, указать каким образом Заемщик рассчитывает гасить проценты: за счет основной деятельности (для действующих предприятий); за счет дополнительных кредитов или ссуд; за счет помощи учредителей (инвесторов); проценты предлагается капитализировать)</i></p>
<p><b>Возможности по равномерному погашению основного долга по кредиту</b></p>	
	<p><i>(если возможности имеются - указать источник погашения, если нет - указать желаемый график погашения основного долга )</i></p>

### **ОБЕСПЕЧЕНИЕ**

Примечание:

Условно (для целей настоящего формуляра)

к **основному обеспечению** относятся - страховые депозиты, гарантии банков, поручительства юридических лиц, залоги различных видов

к **дополнительному обеспечению** - банковские гарантии возврата аванса, должного исполнения контракта (*Performance bond* или *Completion gaurantee*), фирменные гарантии должного исполнения контракта, обратного выкупа оборудования, "или купил или заплатил (*take-or-pay*), различного вида уступки прав, средства на блокированных накопительных счетах.

<b>Обеспечение по действующим кредитам, полученным Инициатором и Заемщиком.</b>	
<i>(указать характер обеспечения, его объем и документы подтверждающие его оформление - по каждому кредиту (или гарантии) полученному Инициатором или Заемщиком)</i>	
<b>Обеспечение по планируемым кредитам (за исключением кредита Сбербанка России).</b>	

	<i>(указать характер, объем и степень согласования конкретного вида обеспечения с предполагаемым кредитором)</i>
<p><b>Обеспечение по кредиту (гарантии) Сбербанк России.</b></p>	
	<i>(указать перечень возможного обеспечения, варианты сочетания видов обеспечения, объемы обеспечения, а также рыночную стоимость закладываемого имущества или прав, наименования организаций гарантов и поручителей)</i>
<p><b>Регистрация договоров залога</b></p>	

<i>(указать, где и каким способом зарегистрировано заложенное имущество - по каждому договору залога)</i>	

### ПОДДЕРЖКА ПРОЕКТА

<b>Вхождение проекта в государственные или региональные программы.</b>	
<i>(указывать объемы и условия финансирования, предусмотренные программами, сроки рассмотрения проектов и выделения средств, порядок выделения средств)</i>	
<b>Вхождение проекта в программы Мирового Банка</b>	
<i>(указывать объемы и условия финансирования, предусмотренные программами, сроки рассмотрения проектов и выделения средств, порядок выделения средств)</i>	
<b>Поддержка проекта</b>	

	<i>(указать пользуется ли проект поддержкой центральных или местных властей; могут ли быть получены от них: налоговые (иные) льготы (если да, то какие?), комфортные письма или гарантии всемерной поддержки проекта на;</i>
<b>Факты подтверждающие такую поддержку</b>	
	<i>(указать действия администрации и привести перечень соответствующих документов)</i>

### ЭКОЛОГИЯ ПРОЕКТА

<b>Действующее производство</b>	
	<i>(описать влияние действующих производств на окружающую среду, проблемы с очистными сооружениями и отношения с органами санэпиднадзора)</i>
<b>Создаваемое производство</b>	
	<i>(указать проводилась ли экологическая экспертиза проекта; если да, то какие результаты)</i>
<b>Возможные затраты на</b>	

<b>ЭКОЛОГИЮ</b>	
<i>(указать объемы затрат и как они предусмотрены в плане финансирования)</i>	

### ВОПРОСЫ БЕЗОПАСНОСТИ

<b>Криминогенная обстановка в регионе</b>	
<i>(дать характеристику ситуации в регионе и описать потенциальные опасности криминального характера)</i>	

### ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ИНТЕРЕС БАНКА В ПРОЕКТЕ

*Примечание: под дополнительным интересом в данном случае понимается возможности Банка извлекать дополнительные выгоды от участия в проекте, как материального, так и нематериального характера.*

<b>Доля в капитале Заемщика</b>	
<i>(указать какую долю в своем капитале или капитале создаваемого Заёмщика можно будет предложить Банку и на каких условиях)</i>	
<b>Иные формы долевого участия</b>	

	<i>(указать форму (раздел продукции, выделение (продажа по льготным ценам) площадей в построенном имуществе), иные формы и условия участия Банка)</i>
<b>Перевод счетов/оборотов в Банк</b>	
	<i>(указать на готовность перейти полностью/в основном на обслуживание в Банк и указать примерные объемы оборотов и размеры неснижаемых остатков по счетам)</i>
<b>Переход учредителей или других участников проекта в Банк</b>	
	<i>(перечислить организация, которые можно было бы перевести на обслуживание в Банк в случае реализации проекта, и указать примерные цифры оборотов по их счетам)</i>

**СВЕДЕНИЯ ОБ ОТВЕТСТВЕННЫХ ЛИЦАХ ЗАЕМЩИКА,  
ИМЕЮЩИХ ПРАВО ПОДПИСИ ФИНАНСОВЫХ ДОКУМЕНТОВ**

1. **Руководитель** (должность) \_\_\_\_\_  
 Ф.И.О. \_\_\_\_\_  
 паспорт: серия \_\_\_\_\_ номер \_\_\_\_\_ выдан \_\_\_\_\_ г.  
 кем выдан паспорт \_\_\_\_\_  
 домашний адрес \_\_\_\_\_  
 тел.дом. \_\_\_\_\_ тел. раб. \_\_\_\_\_

Образование

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_





паспорт: серия \_\_\_\_\_ номер \_\_\_\_\_ выдан \_\_\_\_\_ г.  
кем выдан паспорт \_\_\_\_\_  
домашний адрес \_\_\_\_\_  
тел.дом. \_\_\_\_\_ тел.раб. \_\_\_\_\_

## ОСНОВНЫЕ РЕКВИЗИТЫ КОМПАНИИ

### **1) ИНИЦИАТОР**

Адрес: юридический \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_   
фактический \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Телефон \_\_\_\_\_ Факс \_\_\_\_\_

Банковские реквизиты

(в “домашнем банке”)

Наличие счетов в других  
банках \_\_\_\_\_

Орган государственной  
регистрации \_\_\_\_\_

Рег.номер и дата регистрации (перерегистрации)

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Налоговый

орган \_\_\_\_\_

**2) ЗАЕМЩИК**

Адрес: юридический \_\_\_\_\_

фактический \_\_\_\_\_

Телефон \_\_\_\_\_

Факс \_\_\_\_\_

Банковские реквизиты

(в “домашнем банке”)

Наличие счетов в других

банках \_\_\_\_\_

Орган

регистрации \_\_\_\_\_

государственной

Рег.номер

и

дата

регистрации

(перерегистрации)

Налоговый

орган \_\_\_\_\_

**КОНТАКТНАЯ ЛИНИЯ**

**УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ СБЕРБАНКА РОССИИ**

	телефон	т.957-56-07
--	---------	-------------

	факс	т. 957-55-61
--	------	--------------

**ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ БАНК СБЕРБАНКА РОССИИ**

	тел.
	факс

**ИНИЦИАТОР ПРОЕКТА**

	тел.
	тел.
	факс.

**ЗАЕМЩИК**

	тел.
	тел.
	факс.